

# 常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电

发布日期：2025-09-24

立体化展示品牌和产品。打造营销矩阵。使用随推的个人名片微站功能，可以将员工个人信息、品牌介绍、公司业务、案例都放置上去，360° 展示公司形象，客户不用亲自到线下就率先建立了对企业的第一步印象。使用T云臻图制作海报和长图。臻图聚合高质量模板素材资源，覆盖了多种行业设计需求。不论场景，不论尺寸，都能高质量高速度地给出作图解决方案。关联到臻推宝上，可以直接附上臻推宝的名片二维码。客户只要接收到图片信息，无需添加好友，扫码即可进行咨询。短视频：使用T云臻视制作动感快闪短视频。企业只需要添加自有素材，再配合臻视内部多品类的素材，就能快速生成快闪短视频。臻视内部还有很多细分场景，能够匹配企业的全场景业务，大多数的企业都能找到适合自己的模板，生成个性短视频，成功打造自己的短视频矩阵。使用T云臻推宝内置的海量文章：每日时事、热点资讯等，一键转发给客户，或者转发到朋友圈，自动附带上员工名片二维码，和公司官网、产品、案例、宣传册等内容，作为移动的广告牌进行全网宣传。长沙网络营销的问题有哪些？常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电

## AI测评系统为企业拨开营销迷雾，提供准确的营销方向

企业在进行网络营销时该如何避免踩坑，少走弯路呢？这不免需要借助珍岛T云的AI智能测评系统。T云AI测评系统通过对大量中小微企业的网络营销数据进行聚合分析，深度建立行业网络营销数据模型，当进行AI测评时，系统会对企业网络营销现状进行多生态普查和基因比对，分析出客观详实的诊断报告，帮助企业发现网络营销漏洞和短板，即时掌握企业的网络营销动态，找准营销方向，并提供有执行建议。在T云平台上，还可以通过T云的智能营销工具一站式开展全链路营销，助力企业完善营销各个环节。

## AI智能技术，提升诊断效率；满足企业任意时间段的诊断

企业在做数字化营销之前需要诊断，同时在营销中、营销后的阶段中也需要按计划进行诊断，来分析判断营销漏洞和短板问题是否已解决，是否需要纠偏。在AI智能技术的加持下，只需要2步（输入诊断信息，立即测评）就可以完成T云AI智能测评，获得诊断报告和解决方案。市场上竞争激

烈，知己知彼，方能百战不殆。通过AI智能测评，随时随地进行营销诊断，获得更准确、更及时并更具有针对性的诊断报告，了解自己的营销现状，与竞对的差距。运用T云一站式SaaS智能营销工具，助力企业营销力提升。

常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电湖南如何在各大平台推广？

## 初次拜访客户

### ●传统销售

长篇大论介绍公司产品，并递上纸质名片、纸质文件夹。而通常你想介绍的内容很多，资料繁多厚重且难找重点，很容易被客户丢置，甚至连好友都没加上。

### ●臻推宝解决方案

使用臻推宝智能名片功能，可将个人信息、公司产品、成功案例等模块搭建于名片之上，客户扫描二维码无需添加好友即可在小程序内开始沟通。可视化形式各方面展现公司产品优势，并减少客户冷却时间，抓住适当沟通时间，随时随地展开对话。

## 判断客户意向

### ●传统销售

前期调研确实做了不少，但是消息往往滞后，并不懂投其所好；而且采用机械式问好、硬植入方式推销产品。反复刷屏反而让客户心生防备，营销目的无法达成。

## ●臻推宝解决方案

使用臻推宝AI商机功能，可以智能分析客户的行为，准确了解客户需求，判断客户意向，快速锁定潜在客户并进行重点维护，让每次话题开展和产品营销，都落在客户的兴趣点上。

### 引流 转化

对企业而言，做短视频的目的是引流吸客、商品销售。所以，企业必须建立起依托短视频生态的社交关系链条，聚拢“粉丝”。

微信是企业建立私域很好的地方，因为它是一个集支付、生活、通讯、娱乐等为一体的生态圈，而微信的用户体量大、粘性高，这也导致了很多APP的传播引流、获客转化都要通过微信。

T云企秀场正是将微信生态+短视频营销强强结合在一起，打造企业短视频秀场+主播+品牌+产品多重营销模式，帮助企业在小程序上建立专属短视频品牌秀场，充分发挥微信用户优势，进行短视频、直播的营销；同时还可以关联各大电商平台的橱窗广告直接带货，在不影响视频内容观看的前提下，将观看视频的用户引入商家平台实现粉丝转化和商品销售。随着短视频的普及，越来越多的企业用户开始加入到短视频营销的行列，以T云企秀场为例的短视频营销工具，正在成为短视频营销时代的助推器，辅助企业主们借力短视频开启获客增长的密码！

数字化营销，门店数字化解决方案。

只要你的视频出色，只要你设置的得当，你就有机会让你的视频名列前茅，网民获取信息的方式及浏览习惯在发生着巨大的变化！原有单一的电销模式、传统图文搜索模式已被短视频被取代！

长沙梦源短视频营销一站式解决方案：

通过AI大数据技术，视频矩阵一摊分发，多平台智能获客，提高品牌曝光量；

同步实现行业垂直账号发布@主账号，形成视频行业矩阵，提升目标客户流和关注度，深度落地过程运营；

通过AI智能，实现对关键词，视频，账户等视频评论区意向客户深度挖掘，适用于企业获客，招商，品牌宣传，微商引流，门店引流，带货。

目前有四个平台：抖音、快手、今日头条、西瓜视频。

数字化转型的有效途径是什么？常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电

个人可以做推广的平台有哪些？常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电

在臻图平台上，企业可以任意选择模板添加素材，批量制作海报。这些海报模板覆盖了大多数行业设计需求，同时整合了全年几十个营销节点，能够承包企业一整年的营销物料。而在每张海报上，都留有一个小位置，用于放置企业员工的名片二维码。只要海报被传播出去，二维码也同样走到哪里。客户不需要添加好友直接在小程序上就能与员工对话。臻图制作的海报可以帮助企业吸引客户，而二维码的存在则是进行行为召唤，引导客户通过扫描直接与员工对话，这些客户也将被沉淀成为企业的数字资产。常德网络推广数字化SaaS智能营销云平台欢迎来电

长沙梦源信息科技有限公司是一家有着雄厚实力背景、信誉可靠、励精图治、展望未来、有梦想有目标，有组织有体系的公司，坚持于带领员工在未来的道路上大放光明，携手共画蓝图，在湖南省等地区的商务服务行业中积累了大批忠诚的客户粉丝源，也收获了良好的用户口碑，为公司的发展奠定的良好的行业基础，也希望未来公司能成为行业的翘楚，努力为行业领域的发展奉献出自己的一份力量，我们相信精益求精的工作态度和不断的完善创新理念以及自强不息，斗志昂扬的企业精神将带领长沙梦源信息科技有限公司和您一起携手步入辉煌，共创佳绩，一直以来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，员工精诚努力，协同奋进，以品质、服务来赢得市场，我们一直在路上！